

# JEDEM UNTERNEHMER EINEN BUSINESSPLAN: Ein Thema an jedem Schultag – finalisiert am Tag 10!



## MODUL EINS

### FÜHRUNGSFÄHIGKEIT

Ich als Unternehmer	Tag 1
Zur Idee ein passender Unternehmer. Mein Umfeld mit „F“-Worten: Frau, Familie, Feierabend, Freizeit. Zwischen Strategie und Tagesgeschäft. Die 80-Stunden Woche im Alltag. <small>*) Ein Mann geht hier auch, schreibt sich nur nicht mit „F“.</small>	<b>Hartmut Befeldt</b> <b>05.03.2022</b> <b>9.00 bis 16.00 Uhr</b> (Für einen Imbiss ist gesorgt)
Mein Geschäft	Tag 2
Was gehört zum Unternehmen und was organisiere ich? Das Büro darf nicht zur Falle werden! Ich brauche ZIELE, ZIELE, ZIELE. Sich um Plan B und C und Andere kümmern.	<b>Stefan Klose</b> <b>02.04.2022</b> <b>9.00 bis 16.00 Uhr</b> (Für einen Imbiss ist gesorgt)
Meine Leute und ich	Tag 3
Ich suche Anschluss – vom Erfolg ein Unternehmen mit Selbsthilfcharakter zu führen. Personal, Motivation, Leistung, Kommunikation: Mach' aus Hänschen einen Hans!	<b>Hartmut Befeldt</b> <b>30.04.2022</b> <b>9.00 bis 16.00 Uhr</b> (Für einen Imbiss ist gesorgt)

#### Weitere Informationen

- Kleine Unterrichtsgruppen mit max. 10 Teilnehmern
- Individuelle Aufgabenstellungen aus dem Tagesgeschäft der Teilnehmer ausdrücklich gewünscht
- Die Dozenten stehen als Ansprechpartner auch über die Schultage hinaus zur Verfügung
- Auch modul- und tageweise buchbar
- Änderungen und Abweichungen, die nach der Drucklegung entstehen, werden den Teilnehmern rechtzeitig bekanntgegeben.

## MODUL ZWEI

### LEISTUNGSFÄHIGKEIT

Leben ohne Finanzamt - undenkbar	Tag 4
Gesetzliche Vorschriften pflastern den Weg des Unternehmers. Verzweifeln oder Wegducken: Möglichkeiten zum Misserfolg. Ressourcenmanagement, BWA, Buchführung – das braucht es!	<b>Hartmut Befeldt</b> <b>21.05.2022</b> <b>9.00 bis 16.00 Uhr</b> (Für einen Imbiss ist gesorgt)
Planung mit und ohne alles	Tag 5
Vom Spiel mit Zahlen und Zusammenhängen. Kostenrechnung in 10 Minuten. 100 Wege zur Kontrolle. Eine schnelle Kalkulation.	<b>Stefan Klose</b> <b>11.06.2022</b> <b>9.00 bis 16.00 Uhr</b> (Für einen Imbiss ist gesorgt)
Es geht ums Geld	Tag 6
Was brauche ich, wie bekomme ich es? Hausbank, Finanzierung, Leasing, Liquidität, Investition, Förderung, Zuschuss und Insolvenzfrüherkennung	<b>Stefan Klose</b> <b>13.08.2022</b> <b>9.00 bis 16.00 Uhr</b> (Für einen Imbiss ist gesorgt)

#### Schulungsort

Erwitter Straße 159, 59557 Lippstadt



## MODUL DREI

### WETTBEWERBSFÄHIGKEIT

Nie Dagewesenes ist mein Ding	Tag 7
Bin ich alleine am Markt und wie ist der Wettbewerb. Der Beste im Kleinsten gewinnt das Segment. Es zählt nur der Erfolg! Wege zu mehr Umsatz- Markttendenzen erkennen.	<b>Eric Raffler</b> <b>03.09.2022</b> <b>9.00 bis 16.00 Uhr</b> (Für einen Imbiss ist gesorgt)
Kunden gewinnen und begeistern!	Tag 8
Jetzt geht es um die Wurst: Meine Kunden! Was brauchen meine Kunden? Ich spreche Kunde, und Du? Wie gehe ich mit der Öffentlichkeit um? Social Media als Teil des Lebens.	<b>Eric Raffler</b> <b>24.09.2022</b> <b>9.00 bis 16.00 Uhr</b> (Für einen Imbiss ist gesorgt)
Markt + Produkt = Verkauf	Tag 9
Wie bewege ich mich am Markt? Marktpositionen, Vertriebsaktivitäten, Vertriebswege, Werbemaßnahmen. Von der Idee bis zum Produktgeburtstag. CD/CI – Social Media auch hier!	<b>Eric Raffler</b> <b>22.10.2022</b> <b>9.00 bis 16.00 Uhr</b> (Für einen Imbiss ist gesorgt)
Finale - HoHo!	Tag 10
Alles andere als Kerngeschäft: Streifgang durch die Probleme des Unternehmers: EDV, Kontrolle, Konzession, Unternehmenssteuerung, Qualität,... (Gastauftritte möglich!)	<b>Stefan Klose</b> <b>12.11.2022</b> <b>9.00 bis 16.00 Uhr</b> (Für einen Imbiss ist gesorgt)